

„Guten Morgen! Good morning! Buenos días! Bonjour!“

Das DESKO Team spricht mit der ganzen Welt

Wenn die Stadt Bayreuth an einem gewöhnlichen Montagmorgen langsam erwacht, ist es in Singapur bereits Mittag. Deshalb greift Sabrina Döbereiner zum Headset: „Good afternoon, Denny. How are you?“



Von Bayreuth in die ganze Welt:
DESKO Lösungen sind überall im Einsatz.

Sabrina arbeitet zusammen mit ihren Kolleginnen im „Internal Sales Team“ bei DESKO und ist für die Sales Manager im Büro Singapur zuständig. Sechs Stunden sind ihr die Kollegen voraus, deshalb erledigt sie wichtige persönliche Absprachen gleich am Morgen.

Auch Sabrinas Kolleginnen jonglieren täglich mit Zeitzonen und Sprachen: Das Team des Vertriebsinnendienstes hält den Sales Managern den Rücken frei. Es werden Kundenanfragen beantwortet, Angebote erstellt, Anfragen koordiniert und vieles mehr. Fremdsprachenkenntnisse, vor allem Englisch, sind dabei unerlässlich, findet doch der Großteil der Kommunikation mit dem internationalen Kundenstamm sowie Kolleginnen und Kollegen auf Englisch statt. Sprachbarrieren gibt es bei DESKO kaum. Die Mitarbeiterinnen und Mitarbeiter sind in der Zusammenarbeit in einem internationalen Team über verschiedene Standorte hinweg erfahren.

Firmengründer und Geschäftsführer Werner Zahn beschreibt, warum für ihn die Internationalität zur DNA von DESKO gehört: „Meine Zeit als Entwicklungschef bei einem US-internationalen Betrieb hat mich geprägt. Dort habe ich kennengelernt, was es heißt, Teil eines internationalen Unternehmens zu sein. Diese Ausrichtung war für meine persönliche und fachliche Entwicklung so wichtig, dass ich das bei der Gründung meines eigenen Unternehmens von Anfang an als erklärtes Ziel hatte.“

So ist die Internationalität heute einer der Erfolgsfaktoren des Technologieunternehmens DESKO. Ob in den Büros in den USA, in Singapur, Mexiko oder Frankreich – vor allem im Vertrieb arbeiten rund um den Erdball vernetzt Kolleginnen und Kollegen unterschiedlichster Nationalitäten

und Kulturen zusammen. Kundenbesuche, Meetings und Geschäftsreisen weltweit sind Teil der globalen Vertriebsarbeit bei DESKO.

„Unsere Mitarbeiterinnen und Mitarbeiter sind viel unterwegs und kennen die Märkte im In- und Ausland sowie die speziellen Anforderungen der dort ansässigen Kundinnen und Kunden. Dank ihrer interkulturellen Erfahrungen und Sprachkompetenzen – im Unternehmen werden insgesamt elf Sprachen gesprochen – können sie so rasch auf unterschiedlichste Kundenwünsche reagieren“, so Geschäftsführer Alexander Zahn.

Auch die gemeinsame Teilnahme an Messen und Konferenzen auf der ganzen Welt, sei es in Dubai, Las Vegas oder Singapur, sowie die Besuche der Teams im Headquarter in Bayreuth, gehören

bei DESKO zum Programm und kennzeichnen das internationale Flair der Firma.

Global vertreten sind nicht nur die Mitarbeiterinnen und Mitarbeiter, sondern auch die Produkte von DESKO. Die bewährten Durchzugsleser, Spezialtastaturen und Ausweisscanner werden weltweit eingesetzt, um Daten aus Ausweissdokumenten zu übernehmen und Identitäten zu prüfen. Ob am Flughafen in Atlanta, im Resorts World Sentosa Casino in Singapur, in der Europäischen Zentralbank, bei der Grenzkontrolle in Rumänien, in der Luxusboutique auf den Champs-Élysées oder im Landratsamt Bayreuth: DESKO Lösungen sind auf der ganzen Welt im Einsatz.

Wer mehr über DESKO erfahren will und Teil des internationalen Teams werden möchte, sollte sich unbedingt die freien Stellen auf der Website ansehen. Für den Vertriebsinnendienst wird aktuell tatkräftige Unterstützung gesucht. Freude am Kundenkontakt, Kommunikationsstärke und verhandlungssichere Englischkenntnisse sind Voraussetzung. Als „Vertriebsassistent International“ sind bei DESKO auch Quereinsteiger herzlich willkommen.

Mehr zu dieser und weiteren freien Stellen auf www.desko.com/karriere

JOB DER WOCHE



VERTRIEBSASSISTENZ INTERNATIONAL (M/W/D)

Machen Sie den nächsten Karriereschritt bei DESKO und werden Sie Teil unseres in über 90 Ländern agierenden Sales Teams:

Ihre Aufgaben

- Kompetenter Ansprechpartner unserer Kunden
- Auftrags erfassung, Angebotserstellung und Nachverfolgung
- Unterstützung der Kollegen im Außendienst weltweit
- Teilnahme an Messen und Kundenveranstaltungen
- Pflege des CRM- und ERP-Systems
- Prüfung und Abwicklung von Verträgen und Vertriebsdokumenten

Ihr Profil

- Abgeschlossene kaufmännische Ausbildung oder vergleichbare Qualifikation
- Idealerweise Berufserfahrung im Vertriebsinnendienst
- Verhandlungssicheres Englisch
- weitere Fremdsprache(n) sowie Interesse an interkulturellem Austausch von Vorteil
- Sicherer Umgang mit MS Office
- Freude am direkten Kundenkontakt
- Hohe Leistungsbereitschaft, Selbstständigkeit und Organisationsstärke
- Zuverlässigkeit, Teamgeist und Flexibilität

Wir bieten

- Internationales Arbeitsumfeld
- Unbefristeter Arbeitsvertrag für Vollzeittätigkeit mit sehr guten Entwicklungsmöglichkeiten
- Attraktive Konditionen und Sicherheiten eines erfolgreichen, internationalen Unternehmens
- Flexible Lösungen für Home-Office
- Einen modernen, voll klimatisierten Arbeitsplatz mit höhenverstellbarem Schreibtisch und automatischer Lüftungsanlage mit Filtern nach neuestem Standard
- Kalt- und Heißgetränke frei
- Parkplatz auf dem Firmengelände

Haben wir Ihr Interesse geweckt?

Senden Sie Ihre Bewerbung unter Angabe Ihres frühestmöglichen Eintrittstermins sowie Ihrer Gehaltsvorstellungen bitte an:

DESKO GmbH
Herr Alexander Zahn
Gottlieb-Keim-Straße 56
95448 Bayreuth
oder per E-Mail an: jobs@desko.de



Von Anfang an gut beraten

Sparkasse Bayreuth ist Partner des Mittelstands und begleitet auf dem Weg in die Selbstständigkeit

Rund 42 Prozent des Kreditvolumens für Unternehmen und Selbstständige in Deutschland kommen aus der Sparkassen-Finanzgruppe. Die Sparkassen stehen auch jetzt – in turbulenten Zeiten – für Verlässlichkeit und Beständigkeit und sind für ihre mittelständischen Kundinnen und Kunden da.

Tatsächlich sind es gerade die Sparkassen, die sich in Krisenzeiten als kompetente und zuverlässige Partner des Mittelstands zeigen. In ihrer Rolle als verantwortungsbewusste Hausbanken haben sie ihren Kundinnen und Kunden schon in der Corona-Krise umfassende Beratung angeboten und zahlreichen Unternehmen z.B. mit der erforderlichen Liquidität oder den

passenden Förderprogrammen über die schwierige Zeit geholfen. Die enge Bindung zwischen Hausbank Sparkasse und Unternehmen hat sich so in schwierigen Zeiten bewährt und mit dazu beigetragen, dass sich insbesondere die kleinen und die mittelständischen Unternehmen in der Pandemie als robust und widerstandsfähig erwiesen haben. Und bei den aktuellen Herausforderungen, wie z. B. den galoppierenden Energiepreisen, stehen die Sparkassen ebenfalls fest an der Seite des Mittelstands.

Auch die Sparkasse Bayreuth ist ein absolut verlässlicher Partner des Mittelstands und Anbieter vielfältiger Finanzdienstleistungen. Eingebettet in ihren öffentlichen Auftrag verfügt sie über ein nachhaltiges Geschäftsmodell.



Die Sparkasse Bayreuth steht bei der Existenzgründung für Beratungen gerne zur Verfügung.

In diesem Rahmen übernimmt sie eine gestaltende Rolle für die wirtschaftliche, soziale und kulturelle Entwicklung in Stadt und Landkreis Bayreuth.

Bei Existenzgründungen die richtige Wahl

Deutlich wird dies beim Thema Existenzgründung. Für alle, die

noch ganz am Anfang der Gründung stehen, erarbeitet die Sparkasse Bayreuth zusammen mit den Jungunternehmerinnen und -unternehmern einen maßgeschneiderten Weg in die Selbstständigkeit und geht ihn mit. Dabei kann sie auf das große Netzwerk der Verbundpartner in der Sparkassen-Finanzgruppe zu-

rückgreifen. Denn die Herausforderungen sind vielfältig – und da ist es gut und existenziell wichtig, in der Sparkasse einen im Mittelstandskreditgeschäft erfahrenen und kompetenten Finanzpartner zu wissen, der in allen Phasen der Existenzgründung berät und so die Konzentration auf das Kerngeschäft ermöglicht.

Zu den vielen Leistungen der Sparkasse gehört es vor allem, die geeignete Finanzierung zu finden, dabei individuelle und zeitgemäße Finanzierungsinstrumente ausfindig zu machen, aber auch öffentliche Fördermittel mit günstigen Zinsen, langen Laufzeiten und tilgungsfreien Anlaufjahren zu berücksichtigen. Mit Brancheninformationen sowie Beratung zu Versicherungen und Vorsorge unterstützt die Sparkas-

se ergänzend bei der Umsetzung und Realisierung der eigenen Geschäftsidee.

Die Expertinnen und Experten der Sparkasse Bayreuth wissen von A wie Auslandsfinanzierung bis Z für Zinssicherung Antworten auf alle Fragen rund um das Thema Existenzgründung und stehen für Information und Beratung und Finanzierung und Förderung jederzeit gerne zur Verfügung.

Expertenkontakt

Sparkasse Bayreuth
Luitpoldplatz 11
95444 Bayreuth
Telefon: 0921 284-0
www.sparkasse-bayreuth.de

