

# Motor-Nützel sucht Nachwuchsverkäufer/-innen

Karrierestart im Fahrzeugverkauf:  
Oberfrankens größte Autogruppe bietet vielfältige Chancen

„Wir suchen engagierte und motivierte Mitarbeiter, die – gemäß unserem Slogan – „Menschen bewegen“ wollen“. Damit startet Motor-Nützel bereits zum zweiten Mal ein Nachwuchsverkäuferprogramm für Automotive Sales Trainees, die gemeinsam mit der größten Automobilgruppe in Oberfranken durchstarten und schnell Karriere machen wollen.



Spaß am Umgang mit Menschen und Interesse an Autos:  
Das sollten die Teilnehmenden am Nachwuchsförderprogramm von Motor-Nützel mitbringen.

Das Nachwuchsverkäuferprogramm ist die ideale Basis für alle, die in den Verkauf von Automobilen einsteigen. Innerhalb der Traineezeit von sechs bis zwölf Monaten werden die Teilnehmenden an dem Programm zielgerichtet auf die verschiedenen Verkaufsaufgaben sowie die Verkäufer-Zertifizierung der Hersteller vorbereitet. Dazu gehören Trainingsbausteine der Verkäufersausbildung, Schulungen in Fach- und Methodenkompetenz, aber auch genügend Praxiszeiten, um die notwendigen Fertigkeiten und Kenntnisse für eine erfolgreiche Kundenberatung und -begleitung zu erlernen. Themen der internen und externen Schulungen sind beispielsweise Telefontrainings, Produktschulungen, Rhetoriktraining, Reklamationsbehandlung, Programmschulungen, aber auch Einblicke in die verschiedenen

Abteilungen von Motor-Nützel. Für die gesamte Trainee-Zeit gibt es einen Verkaufsleiter als Mentor, der durch bisherige Erfahrungen genau weiß, worauf es ankommt und welche Aspekte besonders wichtig sind. Das Programm ermöglicht den schnellen Aufstieg zum Automobilverkäufer.

**Quereinsteiger willkommen**  
Dabei lässt Motor-Nützel das Nachwuchsverkäuferprogramm bewusst offen für alle Zielgruppen – also auch diejenigen, die nicht unmittelbar aus dem Verkauf kommen. Das können kaufmännische Auszubildende als Berufsanfänger genauso sein wie extern ausgebildete Kfz-Mechatroniker/-innen oder Quereinsteiger, die eine Affinität zum Verkauf und zum Thema Auto mitbringen. Darüber hinaus sollten die Programmteilnehmer

eine besondere Kunden- und Dienstleistungsorientierung, hohe Kommunikationsfähigkeit und Kontaktfreude sowie ein ausgeprägtes Engagement mitbringen, um die Kunden auf dem Weg zum Wunschfahrzeug optimal beraten und begleiten zu können.

#### Tradition und Moderne

Motor-Nützel steht seit über 90 Jahren für Tradition und Fortschritt. Aus einer kleinen, familiengeführten Motorradwerkstatt entstand einer der größten Autohändler in Nordbayern mit über 1000 Mitarbeiterinnen und Mitarbeitern. Das Unternehmen ist spezialisiert auf die Marken des Volkswagen-Konzerns und vertreibt starke und innovative Produkte, gepaart mit erstklassigem Kundenservice und überragender Expertise im Bereich Mobilität. Ab 2023 wird das Marken-

portfolio um die Marke Toyota ergänzt. Für das Team entscheidend ist das klare Leitbild mit verlässlichen ethischen und kaufmännischen Werten, einem engen Bezug zur Region und einer sozialen Verantwortung.

#### Kontakt

**Motor-Nützel GmbH**  
Nürnberger Straße 95  
95448 Bayreuth  
www.karriere.motor-nuetzel.de  
bewerbung@motor-nuetzel.de



**Jan Hupfaut**  
Personalreferent  
Telefon:  
0921 3360-542



Jetzt scannen  
und bewerben!



## JOB DER WOCHE



### ELEKTRONIKER ALS SERVICETECHNIKER (M/W/D)

Standort: Mistelgau | ab sofort

**HERMOS – ZUKUNFT GEMEINSAM ENTWICKELN**

Die Kompetenz von HERMOS sind Automations- und IT-Lösungen für Industrie, Energie, Umwelt und Gebäude. Wir sind ein mittelständisches Unternehmen und beschäftigen derzeit mehr als 600 Mitarbeiter. Vom Projektmanagement über die Schaltanlagenfertigung bis hin zur individuellen Software-Erstellung erarbeiten wir für unsere Kunden ganzheitliche Lösungen.

**Unser Versprechen**

- **Frischer Wind:** Wir sind ein dynamisches Team, in welches Sie sich aktiv mit einbringen können
- **Akademie:** Wir kümmern uns ab Tag Eins um Ihre persönliche Entwicklung durch interne und externe Fort- und Weiterbildungen
- **Karriereleiter:** Unser Laufbahnmodell zeigt Ihren Weg bei HERMOS und macht Karriereentwicklung planbar
- **Sichere Zukunft:** Wir bieten Ihnen ein unbefristetes Arbeitsverhältnis in unserer HERMOS-Familie
- **24/7:** Mit unserer Unfallversicherung sind Sie beruflich wie privat immer abgesichert
- **Perfektes Timing:** Wir bieten Ihnen flexible Arbeitszeiten (Gleitzeit) für Ihre Work-Life-Balance mit 30 Urlaubstagen und Möglichkeiten zum Mobilen Arbeiten
- **Power-Snack:** Während der Arbeitszeit stehen Ihnen Kaffee in allen Variationen, frisches Obst und Kaltgetränke zur Verfügung
- **Gutes Miteinander:** Firmenevents für die ganze Familie und Mitarbeiterausflüge fördern das Gemeinschaftsgefühl und tragen zur positiven Stimmung im Team bei
- **Mobilität:** Ein großer Mitarbeiterparkplatz direkt vor der Tür und organisierte Fahrgemeinschaften fördern die Flexibilität unserer Mitarbeiter

**Zahltag:** Von den Vermögenswirksamen Leistungen bis hin zum Guthabensystem ist alles dabei

**Komfort:** Neben modern ausgestatteten Arbeitsplätzen stehen Ihnen unser Garten, Gemeinschaftsraum sowie unsere Kaffeelounge zur Verfügung

**Workout:** Ein firmeneigenes Fitnessstudio, ein eigenes Job-Rad und unsere Gesundheitsangebote runden unser Versprechen ab

**Ihre Aufgabengebiete**

- Wartung von MSR-Anlagen in den Bereichen Energie, Gebäude und Umwelt
- Selbstständige Durchführung von kleineren Reparatur- und Serviceeinsätzen im Bereich EMSR
- Betreuung und Beratung der Kunden hinsichtlich Serviceleistungen

**Ihr Profil**

- Sie bringen eine erfolgreich abgeschlossene Ausbildung als Elektroniker (m/w/d) mit.
- Sie können bereits auf Berufserfahrung in diesem Bereich zurückgreifen.
- Sie haben idealerweise einen SPS-Grundkurs erfolgreich absolviert.
- Sie verfügen über den Führerschein Klasse B und bringen Reisebereitschaft innerhalb Deutschlands mit.

**Interesse?**  
Dann bewerben Sie sich per Mail an [inbox.application@hermos.com](mailto:inbox.application@hermos.com).

Ihre Fragen beantwortet Ihnen gerne Frau Stöckel, Telefon: 09279 991 112.  
Weitere Infos unter [www.hermos.com](http://www.hermos.com)



## Ausgezeichneter Immobilien-Dienstleister

Zum zweiten Mal in Folge wird Gebelein Immobilien GmbH mit dem Immobilien-Dienstleister-Award geehrt

Der Branchen-Award wird seit 2017 jährlich durch die Deutsche Immobilienmesse und den BVFI, den Bundesverband für die Immobilienwirtschaft, verliehen. Um die Auszeichnung zu erlangen, bewerten Branchenexperten andere Immobilienprofis. Die Idee: Insider wissen besonders gut, worauf es in der Branche wirklich ankommt und welche Kriterien für die Qualität eines Immobilienunternehmens maßgeblich sind. „In diesem Sinne stellt der Award ein echtes unabhängiges Fachzertifikat dar“, so Jürgen Engelberth, Vorstandsvorsitzender des BVFI.

und Interessenten mit fachkundiger Beratung, jahrzehntelanger Branchenexpertise und umfangreichem Netzwerk bei Verkauf und Vermietung zur Seite. Einer der Schwerpunkte liegt im Bereich der Vermietung von Ladenlokalen und Büroflächen sowie aller Gewerbeobjekte bis hin zu Industrieobjekten – auch für den Verkauf. Aber auch der Interessent für Wohnimmobilien wird im Portfolio von Gebelein Immobilien fündig. Einfamilienhäuser, Eigentumswohnungen oder Reihenhäuser gehören seit jeher zu den Tätigkeitsfeldern des Immobilien-Unternehmens.

Geschäftsführer Alexander Gebelein legt mit seinem Team besonderen Wert auf eine umfang-



Zum zweiten Mal in Folge wurde Gebelein Immobilien mit dem Immobilien-Dienstleister-Award ausgezeichnet.

reiche Beratung im Vorfeld, um die Wünsche und Fragen der Auftraggeber detailliert zu klären: „Wir geben für jeden Auftraggeber unser Bestes. Die persönliche

Beratung und Begleitung durch den gesamten Kauf- oder Verkaufsprozess sind uns besonders wichtig. Auch Branchenkollegen wissen das richtig zu bewerten und einzuschätzen, wie unsere erneute Auszeichnung zeigt.“ Gebelein: „Wir möchten am Ende immer glückliche Kunden sehen, nur dann können auch wir zufrieden sein!“

#### Beruf als Herausforderung

Diese Freude am Umgang mit immer wieder unterschiedlichen Menschen, die Herausforderung durch neue Aufgaben – immer auf der Basis von fundiertem Fachwissen und engagierter Betreuung – machen den Beruf des Immobilienmaklers so spannend und erfüllend. Alexander

Gebelein: „In einer Region wie Bayreuth, die lokale Netzwerke und trotzdem unterschiedlichste Immobilien bereithält, ist es nie eintönig und bietet stets neue Herausforderungen.“ Da falle es leicht, immer mit voller Leidenschaft bei der Sache zu sein.

Deshalb finden engagierte, verkaufserfahrene Menschen mit Freude am Umgang mit Menschen in diesem Arbeitsumfeld eine spannende Tätigkeit. „Sie möchten langfristig als Immobilienmakler erfolgreich sein und sich aktiv und mitbestimmend in ein renommiertes Immobilien-Unternehmen einbringen? Nutzen Sie diese außergewöhnliche Chance und bewerben Sie sich direkt bei uns“, freut sich Alex-

ander Gebelein auf zahlreiche Bewerbungen. Denn sein Unternehmen hat sich in den letzten Jahrzehnten eine erlesene Gruppe von Stammkunden aufgebaut und ist in der Region Nordbayern ein Begriff für exzellente Immobilien-Dienstleistungen – einmal mehr bestätigt durch den Award.

#### Expertenkontakt

**Gebelein Immobilien GmbH**  
Alexanderstr. 11  
95444 Bayreuth  
Telefon 0921 72648-0  
E-Mail:  
[info@immobilien-gebelein.de](mailto:info@immobilien-gebelein.de)  
[www.immobilien-gebelein.com](http://www.immobilien-gebelein.com)

