

„Es kommt ja nicht jeden Tag vor, dass man eine Seilbahn baut“

Das Team von Züblin arbeitet als Generalunternehmer mit Hochdruck an der neuen Seilbahn auf den Ochsenkopf



Großbaustelle mit engem Zeitfenster: An der Talstation der Ochsenkopf-Seilbahn in Bischofsgrün wird mit Hochdruck gearbeitet.

Mit einer Fülle von großen und kleinen Herausforderungen ist die Mannschaft des Bauunternehmens Züblin aktuell auf der Baustelle am Ochsenkopf konfrontiert. Schon am 22. Dezember sollen die ersten Gäste mit der neuen Seilbahn auf den zweithöchsten Gipfel des Fichtelgebirges gebracht werden. Projektleiter Martin Vießmann sorgt dafür, dass alles reibungslos läuft.

Gondeln der neuen Seilbahn die Skifahrer, Mountainbiker und Wanderer in Rekordgeschwindigkeit auf den Ochsenkopf bringen.

„Die Zeit ist eine der Herausforderungen“, sagt entsprechend auch Projektleiter Martin Vießmann. Ende März wurden die alten Gebäude und Anlagenteile abgebrochen, knapp zehn Monate später soll alles neu entstehen.

Doch das ist nicht die einzige Herausforderung für die Spezialisten von Züblin: Präzision ist angesagt. „Zwischen zwei Stützen, die zwischen 100 und 150 Meter auseinander sind, darf es maximal eine Abweichung aus der Fluchtlinie von zwei Zentimetern für das Fundament geben“, berichtet er. Sonst läuft die Seilbahn nicht rund. Das ist eine echte Herausforderung für die Betonbauer im unwegsamen Gelände des Ochsenkopfes, die sie in den letzten Monaten aber dank großer Erfahrung gemeistert haben.

Der Berg und sein Wald sind eine weitere Herausforderung: „Wir haben 4500 Quadratmeter Behelfswege angelegt, um alle Baustellen für die 17 Stützen erreichen zu können“, so Vießmann. „Die gesamte Baustelle liegt in einem Naturschutzgebiet und ab der Mittelstation in einem Wasserschutzgebiet.“ Deshalb dürfen dort auch nur Fahrzeuge mit biologisch abbaubaren Be-

triebsstoffen eingesetzt, müssen besonderen Regelungen eingehalten werden.

„Inzwischen laufen schon die Gespräche mit den Naturschutzbehörden, wie die Wege zurückgebaut werden können oder



Martin Vießmann ist Projektleiter für den Neubau der Seilbahn am Ochsenkopf.

welche Wege als Rettungswege erhalten werden müssen.“, berichtet der Projektleiter von vielen zusätzlichen Aufgaben rund um die Baustelle.

Dennoch – oder vielleicht gerade deshalb – ist die gesamte Mannschaft mit großer Begeisterung dabei. „Es kommt ja nicht jeden Tag vor, dass man eine Seilbahn baut“, sagt Martin Vießmann, der schon seit 2008 bei Züblin ist und seine Karriere mit einer Ausbildung zum Betonbauer und einem Studium zum Bauingenieur begonnen hat. Jetzt muss

er zusammen mit seinen beiden Polieren rund 50 Handwerker auf der Baustelle koordinieren. Ein Großteil davon sind Nachunternehmer, denn Züblin ist auf dieser Baustelle der Generalunternehmer – in einer Arbeitsgemeinschaft mit der österreichischen Firma Leitner, die für die Seilbahntechnik verantwortlich zeichnet. „Auch die Koordination aller Kräfte ist nicht immer einfach, wenn sich die gesamte Baustelle auf eine Strecke von fast zwei Kilometern durch den gesamten Wald verteilt“, erläutert Vießmann die Koordinationsaufgaben. Doch aktuell liegt das Projekt – das zeigt ein Blick auf die Tafel im Container der Bauleitung – voll im Plan. „Wir werden dann sicherlich mit einem ganz anderen Blick hier stehen und unsere Skier anschnallen.“

Viel Zeit wird dem Züblin-Team dazu allerdings nicht bleiben, denn schon im nächsten Jahr steht der Neubau der Seilbahn auf der Südseite des Ochsenkopfes an. Die Planungen dafür laufen bereits. Erst Ende 2024 wird

das 37-Millionen-Projekt dann abgeschlossen sein. Und alle werden stolz sein, an einem Bau beteiligt gewesen zu sein, der so schnell in der Region nicht noch einmal kommt.

Expertenkontakt

Ed. ZÜBLIN AG
Bereich Bayreuth
An der Autobahn 8
95512 Neudrossenfeld

ZÜBLIN STRABAG
WORK ON PROGRESS

JOB DER WOCHE



Die HCS Medienwerk GmbH, ein Unternehmen der Verlagsgruppe Hof/Coburg/Suhl/Bayreuth, sucht zum nächstmöglichen Zeitpunkt einen

MEDIENBERATER (M/W/D) INNENDIENST, RAUM BAYREUTH

Wer wir sind

Die HCS Medienwerk GmbH ist ein Unternehmen der Verlagsgruppe Hof/Coburg/Suhl/Bayreuth und gehört zum Unternehmensverbund der Südwestdeutschen Medienholding. Unternehmensgegenstand ist die crossmediale Vermarktung von Regionaltageszeitungen und Anzeigenblättern im Raum Südhüringen und Oberfranken. Zum vielfältigen Portfolio gehören darüber hinaus zielgruppengerichtete Magazine, Sonderseiten und Beilagen bis hin zu Crossmedia-Lösungen und Online-Vermarktungsmöglichkeiten.

Mehr Informationen über die HCS Medienwerk GmbH: www.hcs-medienwerk.de

Ihre Aufgaben

- In dieser Position sind Sie in erster Linie für telefonische Bearbeitung eines fest zugewiesenen Kundenstammes zuständig
- Dabei übernehmen Sie den aktionsbasierten, telefonischen Verkauf von Werbeprodukten
- Sie sind verantwortlich für die Platzierung von Alternativangeboten bei Nicht-Interesse des angebotenen Produkts
- Zu Ihrem Aufgabengebiet zählt darüber hinaus die Identifikation von Potenzialen zu persönlichen Vor-Ort-Terminen durch den Außendienst
- Die Einhaltung relevanter Verkaufsprozesse, wie z.B. regelmäßige Pflege von Kundendaten und Aktivitäten im CRM-System, gehört zu Ihrem operativen Tagesgeschäft
- Ebenso sind Sie für die Kennzeichnung der Rückmeldung von Kunden verantwortlich
- In Ihrer Funktion arbeiten Sie eng mit Ihren Kollegen zusammen, sodass die Unterstützung und Vertretung dieser für Sie selbstverständlich sind
- **Die Tätigkeit ist unbefristet und in Vollzeit**

Ihr Profil

- Sie besitzen eine erfolgreich abgeschlossene kaufmännische Ausbildung oder eine vergleichbare Qualifikation, die als Fundament in dieser Funktion dient
- Idealerweise konnten Sie bereits erste Erfahrungen im telefonischen Verkauf sammeln
- Durch ein hohes Maß an Kunden- und Serviceorientierung schaffen Sie eine positive Customer Experience
- Spaß am telefonischen Verkaufen sowie das Erkennen von Kundenbedürfnissen und die entsprechende Reaktion darauf zeichnen Sie aus
- Sie besitzen die Fähigkeit, komplexe Sachverhalte einfach telefonisch Kunden zu erklären und besitzen ein grundlegendes Verständnis für den Marketingbedarf der zugeordneten Kunden
- Ihre IT-Affinität spiegelt sich in Ihrem fundierten Umgang mit den EDV-Programmen wieder, idealerweise konnten Sie bereits erste Erfahrungen mit einem CRM-System sammeln
- Darüber hinaus zählen Überzeugungsstärke, eine effiziente und strukturierte Arbeitsweise sowie eine positive Ausstrahlung am Telefon zu Ihren Stärken
- Sie behalten auch in Stresssituationen immer einen kühlen Kopf
- Fließende Deutschkenntnisse in Wort und Schrift sowie eine klare, ruhige und freundliche Telefonstimme runden Ihr Profil ab

Haben wir Ihr Interesse geweckt?

Wir freuen uns über aussagekräftige Bewerbungen inklusive CV, Anschreiben, Gehaltswunsch und Zeugnissen.

HCS Medienwerk GmbH

Peggy Friedrich-Vater, HR Business Partner
Steinweg 51, 96450 Coburg, E-Mail: personal@hcs-medienwerk.de

HCS Medienwerk GmbH
Die Vermarktung der Verlagsgruppe Hof, Coburg, Suhl, Bayreuth

PREMIUM-PARTNER



NETZWERK-PARTNER

